



# KATARZYNA MARCHOCKA

## SPECJALIZACJA

- Rozwój i IT a w tym: skalowanie i rozwój przedsiębiorstwa,
- Współczesne techniki sprzedaży&marketingu B2B,
- Newtorking,
- Budowanie społeczności

## KONTAKT

<https://www.linkedin.com/in/katarzynamarchocka/>

## MOJE DOŚWIADCZENIE

około 15 lat w branży ITC. Zaczynałam w marketingu internetowym współpracując i tworząc e-kampanie dla takich marek jak PLAY, Nordea, BRE Bank czy Legrand (i kilka innych, ale już nie pamiętam). Od 7lat związana z branżą IT i aktualnie pełnię rolę Head of Growth we wrocławskim software housie AVRA. Odpowiadam za rozwój organizacji głównie pod kątem nowych projektów, ale nie obce jest mi też zarządzanie operacyjne czy HR. Jestem członkiem wrocławskiego klastra spółek technologicznych ITCorner oraz członkiem honorowym polskiego stowarzyszenia SoDA (Software Development Association Poland).

Stworzyłam i prowadziłam wrocławską społeczność Geek Girls Carrots (Kobiety w IT) i wspierałam rozwój marki w Polsce. Do dziś promuje kobiety w IT i jestem jedną z nich :) Jestem fanką myślenia kreatywnego i strategicznego. Budowania długofalowych relacji opartych na zaufaniu i... planowania. Jeśli czegoś nie wiem (a to się zdarza), to na pewno znam osobę, która która wie :)

## KOGO SZUKAM

Osoby, która ma pomysł na siebie/ biznes i chce go rozwijać.

## JAK MOGĘ POMÓC

Doświadczeniem i kontaktami.

## MÓJ STYL PRACY

Jest oparty na celach i dobrej relacji& komunikacji.

## A POZA TYM...

Pływam na wakeboardzie, jeżdżę na snowboardzie, ścigam się na torze i jestem dumną Mamą :)